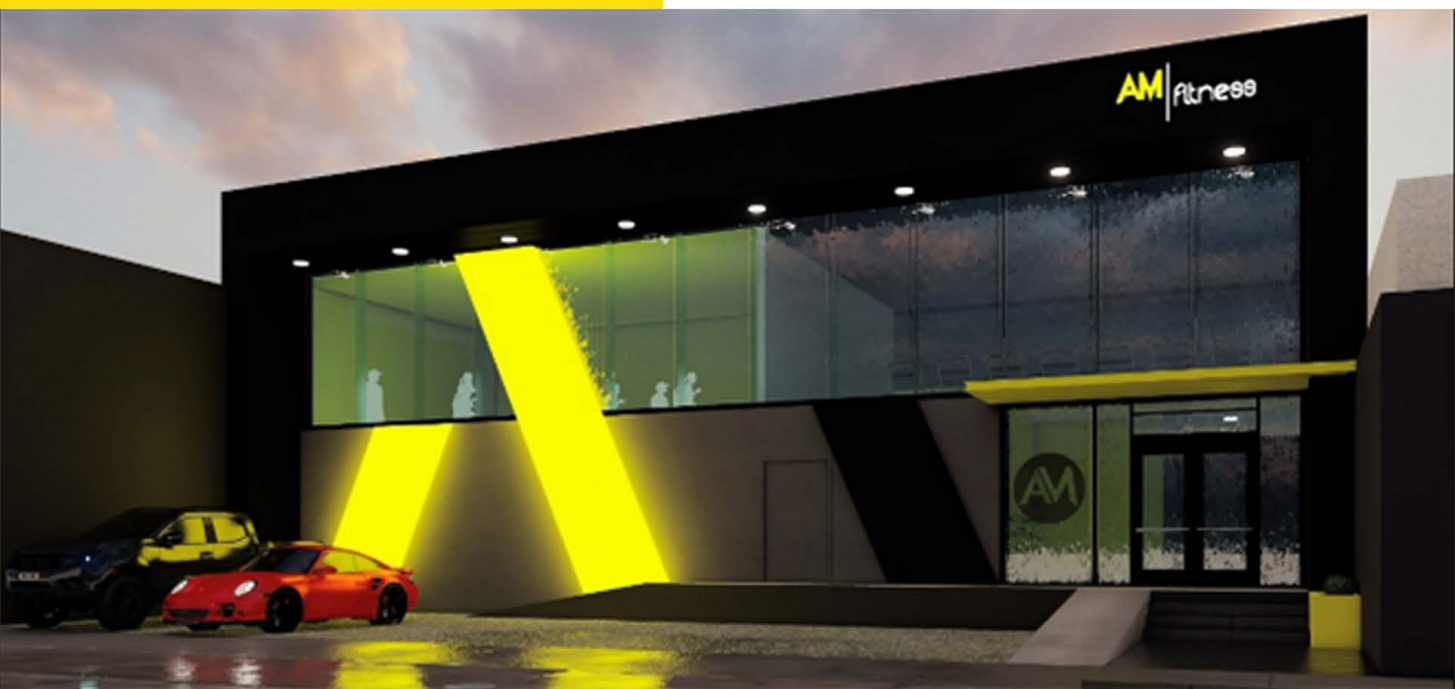


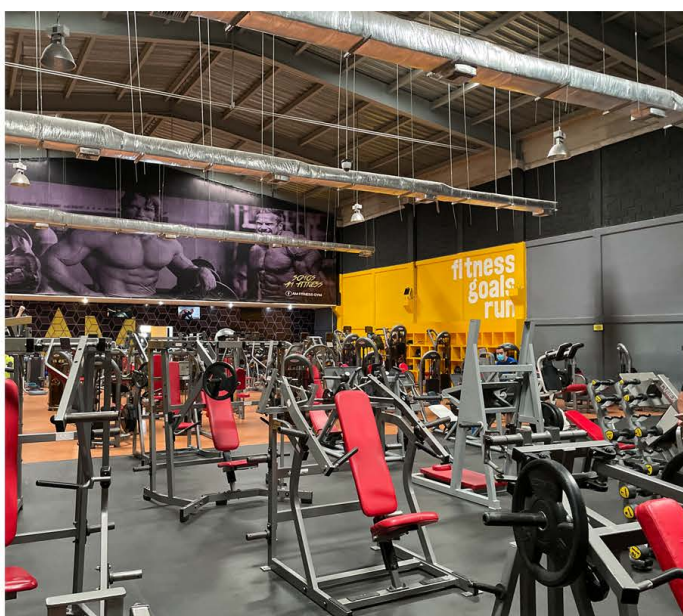


BROCHURE DE **FRANQUICIAS**



Concepto de **NEGOCIO**

AM FITNESS es una Franquicia de gimnasios que brinda el mejor equipo y las mejores instalaciones a través de un concepto único para el desarrollo deportivo de nuestros socios, contando con área de pesas, área de cardio, clases diversas entre otras actividades. En **AM FITNESS** tenemos el objetivo de concientizar a la sociedad sobre la importancia del cuidado de la salud y la práctica deportiva brindando un servicio de calidad dentro de nuestras instalaciones.



10 PUNTOS clave para el **Inversionista**

- 1 Nos diferenciamos de los competidores por la diversidad de servicios y productos que tenemos en nuestro gimnasio.
- 2 El Franquiciante brinda al Franquiciatario toda la asesoría necesaria para la apertura y soporte continuo en post apertura de la Franquicia **AM FITNESS**.
- 3 Punto de equilibrio al mes 1.
- 4 Recuperación de la inversión al mes 14.
- 5 Marca registrada con prestigio intachable.
- 6 Apoyo para Pre y Post apertura de la Franquicia.
- 7 Buen margen de utilidad comprobado y sostenible.
- 8 El Franquiciatario puede ser operador o contratar un gerente.
- 9 Gran mercado existente a nivel nacional.
- 10 Si se lleva a cabo correctamente la operación y administración de la Franquicia resulta un negocio exitoso.

Datos de la **FRANQUICIA**

Nombre de la Franquicia: AM FITNESS.

Giro: Gimnasio.

Sector: Salud.

País de Origen: México.

Ciudad de Origen: Tampico, Tamaulipas.

Concepto: Gimnasio con las mejores instalaciones contando con área de pesas, área de cardio, diferentes clases entre otras actividades.

Año de Fundación de la Marca: 2009.

País en que Opera: México.

Ciudades en que Opera: Tampico, CD Madero y Altamira, Tamaulipas.

Duración del Contrato: 8 años, renovable.

Datos **FINANCIEROS**

Cuota de Franquicia: 19,000.00 USD.

Inversión en Adecuación, Mobiliario y Equipamiento: 8,350,000.00 M.N.

Retorno de Inversión: Mes 33.

Punto de Equilibrio: Mes 1.

Ventas Anuales Promedio: 8,300,000.00 M.N.

Utilidad mensual Promedio: 3,280,000.00 M.N.

Regalías: 8% de ventas mensuales.

11 PUNTOS clave para el **Consumidor**

- 1 Nuestro proceso se basa en la satisfacción del cliente y la buena atención.
- 2 Tenemos servicios y productos de primera calidad nacional.
- 3 Atención personalizada y excelente servicio.
- 4 Ambiente profesional, cómodo y limpio.
- 5 Manejamos precios accesibles con la garantía de un servicio e instalaciones de calidad. Así como descuentos, paquetes, promociones (en caso de aplicar) además contamos con modalidad de diversos tipos de pago.
- 6 Cobro con tarjeta de débito, crédito o efectivo.
- 7 Tenemos promociones y programas de lealtad para que nuestros clientes.
- 8 Contamos con los equipos y aparatos más modernos, de las marcas más reconocidas en el sector fitness.
- 9 Nuestro objetivo es que nuestros clientes siempre salgan contentos de nuestras instalaciones.
- 10 Beneficio a nuestros clientes, manejamos convenios, así como también promociones cada mes que aplican para el público en general, eventos especiales, descuentos a socios y planes diseñados para nuestros socios activos.

Datos del **TERRITORIO**

Territorio Disponible:

Franquicias Unitarias en México.

Características del local:

Dimensión de 1000 m2, en planta baja, ubicado en avenida principal, en colonia de NSE medio, preferentemente cajones de estacionamiento, o algún estacionamiento cercano y licencia de uso comercial.

Otros datos y **PREGUNTAS DE INTERÉS**

PERFIL DEL FRANQUICIATARIO

Emprendedores que les guste nuestro concepto, que vea en nosotros una oportunidad de negocio y se sumen a nuestra familia.

Número de empleados por Franquicia: 10

¿El Franquiciatario debe ser operador?

Es recomendable que él mismo opere su Franquicia, sin embargo, puede contratar un gerente para la operación.

¿Puede el Franquiciatario obtener varias Franquicias?

Por supuesto. Posterior a una evaluación del desempeño de la primera Franquicia, se le pueden otorgar nuevas plazas para implementar nuevas Franquicias.



Proceso de adquisición de **FRANQUICIAS**

Para cuidar los intereses de nuestros Franquiciatarios y los intereses de nuestra marca y negocio, el proceso de otorgamiento de Franquicia es el siguiente:

1. Análisis de Brochure de Franquicia

Este mismo documento, se encuentra la información inicial necesaria de nuestro sistema de Franquicias.

2. Pre-Solicitud electrónica de Franquicia

El candidato interesado en una Franquicia de **AM FITNESS** llenará la Pre-solicitud electrónica de Franquicia ubicada en este documento.

3. Análisis de la información obtenida

Los directivos de **AM FITNESS**, analizarán la información con absoluta confidencialidad.

4. Envío de CIRCULAR DE OFERTA DE FRANQUICIA

Nuestro Ejecutivo dará información del trámite correspondiente para el envío de Documentos con información a profundidad de nuestro sistema de Franquicias.

5. Entrevista con el Franquiciante

Agendamos una entrevista para conocernos personalmente, mostrar el concepto (alguna sucursal) y aclarar dudas acerca de la información enviada.

6. Firma de contrato de Franquicia

¡Gracias por tu interés en NUESTRO SISTEMA DE FRANQUICIAS!

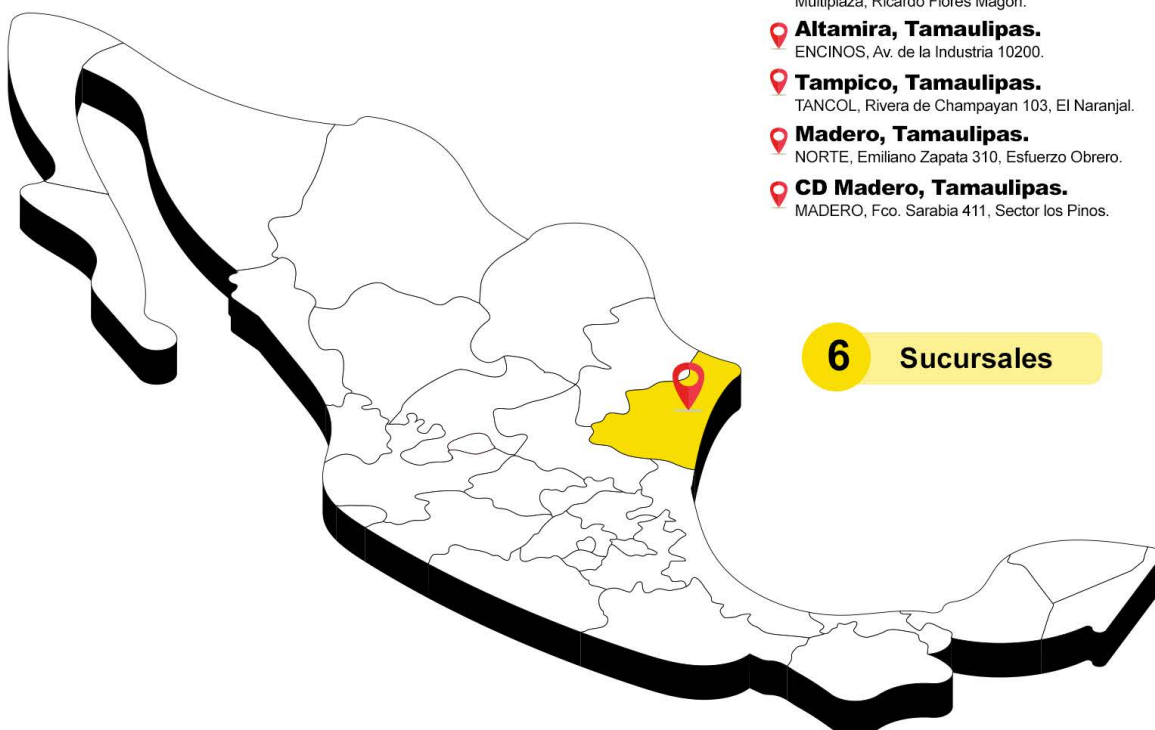
Otorgamiento de Franquicias:
JAVIER ASCENSIÓN



833 218 9102



marketing@amfitness.com.mx



- Tampico, Tamaulipas.**
Hidalgo, Av. Hidalgo 5100, Lomas de Rosales.
- CD Madero, Tamaulipas.**
WM BLVD, Blvd. Adolfo López Mateos 301, Multiplaza, Ricardo Flores Magón.
- Altamira, Tamaulipas.**
ENCINOS, Av. de la Industria 10200.
- Tampico, Tamaulipas.**
TANCOL, Rivera de Champayan 103, El Naranjal.
- Madero, Tamaulipas.**
NORTE, Emiliano Zapata 310, Esfuerzo Obrero.
- CD Madero, Tamaulipas.**
MADERO, Fco. Sarabia 411, Sector los Pinos.

6

Sucursales